

C o n s e i l & F o r m a t i o n



LJC est une société de conseil et de formation à destination des entreprises industrielles qui souhaitent améliorer leurs performances opérationnelles en optimisant leur système Achats, le système Qualité ou les processus de Production de leurs fournisseurs

LJC propose des démarches d'accompagnement basées sur un diagnostic par rapport à des référentiels de compétences "métier", des normes de management européennes, des standards process d'excellence, et sur la mise-en-place d'actions correctives et préventives sur le terrain en impliquant le personnel.

*LJC is a training/consulting company created for industries focused on performance improvement.
We optimize Purchasing / Supplier Quality systems or Supplier Production processes.*

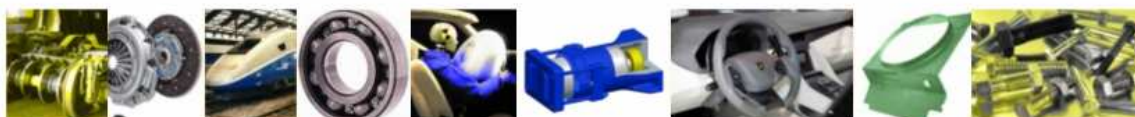
Starting from a diagnosis linked to european management norms, best-in-class process standards, or usual skill references, we implement corrective and preventive action plans, involving people.



Nous proposons essentiellement des modules courts axés sur la mise à disposition d'un savoir opérationnel immédiat.

Tous les contenus sont personnalisables et adaptables à la culture de nos clients. L'animation et les supports peuvent être prévus en anglais.

Nous utilisons de nombreuses techniques pédagogiques privilégiant notamment la découverte par les stagiaires eux-même des problématiques et des solutions à apporter, pour une meilleure acquisition. Toute formation est basée sur la création d'une dynamique de groupe dans un climat convivial et ludique.





Expertise



Système Achats

Savoir organiser le système Achats au sein de l'entreprise industrielle et dégager de la performance.

Marketing Achats

Etre capable de construire une stratégie d'achats sur une famille de produits

Appel d'offres

Etre capable de lancer un appel d'offres (marchés privés) et de choisir le meilleur fournisseur.

Négociation Achats

Savoir négocier avec les fournisseurs dans un environnement industriel international

Risques Fournisseurs

Savoir évaluer et éviter les risques fournisseurs dans un environnement industriel international

Assurance Qualité

Maîtriser les bases techniques de l'Assurance Qualité Fournisseurs

Achats durables

Savoir organiser sa stratégie Achats en fonction des impératifs de développement durable.

Productivité Fournisseurs

Savoir dégager des opportunités de gains chez les fournisseurs en améliorant le couple produit / process

Audit « Flash » Fournisseurs

Etre capable d'évaluer, à l'échelle de la journée, les points forts et les opportunités d'amélioration d'un fournisseur potentiel.

Communication

Comment mettre en œuvre une communication efficace dans un travail collaboratif interne / externe.

Gestion de crise

Savoir mettre en place une méthodologie de résolution de problème et communiquer.

Coaching personnel (1)

Objectif professionnel : savoir se vendre.

Rédaction de CV, lettre de motivation, préparation à l'entretien d'embauche.

Coaching personnel (2)

Pour une communication interpersonnelle efficace.

Techniques issues de l'analyse transactionnelle et de la PNL.

Coaching personnel (3)

Gestion du stress

Mettre en place des méthodes personnelles pour une bonne santé mentale.



Une expérience :

Comptant 18 ans d'expérience dans un contexte industriel international, nous sommes spécialistes des process et des systèmes (plus de 70 audits conduits chez des sous-traitants automobiles ou ferroviaires).

Nous travaillons sur un large panel de métiers Achats (Achats stratégiques, Achats projets, Productivités Achats matières de production, Achats frais généraux), et sur des sujets variés (management des achats, construction de stratégies d'achats, appels d'offres, négociation, contractualisation, gestion des risques juridiques, développement fournisseur, plans de productivité, ...)

Nous avons formé une grande diversité de publics : responsables de Production, responsables Assurance Qualité, Acheteurs, responsables Commerciaux, équipes de Direction, Agents de Collectivités Territoriales, étudiants en licence professionnelle, stagiaires de MBA, ...

"Ensemble, tirons le progrès !" *



L. JOLY, Directeur de LJC

Experience:

With 18 years experience in international industrial context, we are specialists in system and process improvement (more than 70 audits lead within automotive or rail industries).

We work on a large panel of purchasing areas (strategic sourcing, project purchasing, savings plans, MRO purchasing), and on various items (purchasing management, strategic purchasing, RFQs, negotiation, legal aspects, supplier development, productivity action plans)

We have trained many types of audience : production managers, QA managers, buyers, sales managers, management teams, MBA/university students, ...

*: " let's pull improvement together !"

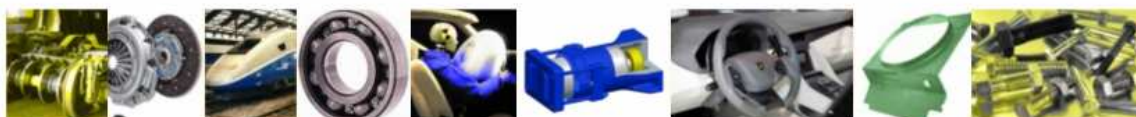
tél : 33 (0)6 88 25 60 44

fax : 33 (0)3 22 32 58 60

email : ljc-contact@orange.fr

web : www.ljconseil.com

Adresse : LJC , 54 rue de Boisbergues, Authieux, 80600 DOULLENS, FRANCE
SIRET : 524.572.104.00015 TVA : FR61524572104



Nos talents pour leur satisfaction ...
Our talents for their satisfaction ...

